

Phase 1 — validation de principe

Renseignement de marché

CA\$4,500 Phases comprises: 1 / 10 · 5 à 7 jours ouvrables

Portée fixe. Prix fixe. Aucun avenant.

PHASES COMPRISES

01 Renseignement de marché Dimensionnement ascendant TAM/SAM/SOM, profils concurrents, segments	02 Proposition de valeur Canevas par segment, différenciateurs, tâches à accomplir	03 Architecture de message Maison de messages, guides par segment, langage approuvé	04 Présentation aux investisseurs Bibliothèque de diapositives, configurations, audit des affirmations	05 Processus de vente Étapes du pipeline, qualification, démarches commerciales nommées
06 Stratégie de prix Architecture de paliers, disposition à payer, politique de rabais	07 Modèle d'affaires Canevas à neuf blocs, économie unitaire, scénarios, hypothèses	08 Exécution de la stratégie Feuille de route 90 jours : responsables, indicateurs, risques	09 Audit numérique Audit du site, du référencement et de la lisibilité par l'IA	10 Discipline de preuve Registre des affirmations, revue juridique, arriéré de preuves

CADRES APPLIQUÉS: Les cinq forces de Porter · Entrée en marché en trois phases · Protocole d'entretien

CE QUE VOUS RECEVEZ

- Analyse sectorielle complète avec données de recherche premium
- TAM / SAM / SOM construits de bas en haut à partir de données codées par SCIAN
- Paysage concurrentiel et matrice de positionnement
- Généralement 60 à 90+ pages, 40+ sources citées, APA 7e édition
- Chaque phase est livrée avec un rapport, une version Word modifiable et une note de synthèse de 2 à 4 pages — la plupart avec une présentation de dix diapositives et ses notes
- Remboursement intégral si rien de nouveau n'est révélé

CHAQUE PHASE EST LIVRÉE AVEC

- Un rapport de marque — le livrable principal, entièrement référencé
- Une version Word modifiable pour votre équipe
- Une note de synthèse de trois pages pour ceux qui veulent la conclusion, pas le rapport
- Une présentation de dix diapositives avec notes d'allocation
- Graphiques et visuels bâtis à partir des données de la phase

Si la phase 1 ne vous apprend rien que vous ne sachiez déjà, vous ne la payez pas — sous réserve des conditions de la convention de mandat, lesquelles en font partie intégrante. Travaux contractés commercialement uniquement.

VOTRE PORTAIL CLIENT EN DIRECT

- Un portail privé et en direct pour votre mandat — rien à installer, et pas un dossier de fichiers envoyé à la fin
- Un onglet par phase, chacune présentée comme du renseignement navigable plutôt qu'un document à faire défiler
- Un tableau des actions : chaque recommandation de chaque phase sur un même tableau Kanban — À faire, En cours, Terminé — pour que rien ne reste enfoui page 40
- Un onglet Preuves et affirmations : ouvrez une affirmation et voyez la source derrière elle
- Un suivi de la valeur et du RCI, pour que la justification du mandat reste visible pendant son déroulement
- Notes de réunion et rétroaction au même endroit que les livrables qu'elles concernent
- Tous les livrables téléchargeables depuis le portail, qui demeure accessible après la fin du mandat

POURQUOI LES PREUVES TIENNENT

- 1 414 artefacts de méthodologie catalogués derrière chaque livrable
- Une grille de qualité en 18 points qui bloque la publication en cas de citation défaillante
- Chaque affirmation tracée jusqu'à une source nommée et vérifiable
- Livraison en français et en anglais

1

Portée convenue par écrit

Phases, livrables et dates fixés avant toute facturation.

2

La recherche, puis la synthèse

Les sources d'abonnement et primaires d'abord ; les conclusions ensuite.

3

Chaque affirmation contrôlée

Une grille automatisée en 18 points bloque la publication lorsqu'une citation ne résout pas ou qu'un décompte ne concorde pas.

4

Livraison par le dirigeant nommé

La personne qui conçoit le travail le livre.

CE POUR QUOI VOUS VOUDREZ QUELQU'UN D'AUTRE

- L'évaluation indépendante et la certification — cet examen revient à un évaluateur indépendant, ce qui donne son poids à votre dossier
- Les opérations de sécurité et les tests d'intrusion — nous vous orienterons vers une firme qui les réalise bien
- La décision d'autorisation elle-même, qui appartient au gouvernement ; nous nous engageons sur le dossier

Réserver un diagnostic → sagentix.ca

Prix dans la devise locale de l'acheteur. La pratique A et l'accès aux marchés réglementés font l'objet d'une portée et d'une soumission plutôt que d'un prix affiché.

Sagentix Advisors Inc.
Ottawa, Canada · EN / FR

01 Renseignement de marché

Quelle est la taille du marché accessible, qui d'autre s'y trouve, et quels segments pouvez-vous réellement gagner?

- TAM / SAM / SOM construits de bas en haut à partir de données sectorielles codées par SCIAN, et non d'un pourcentage appliqué à un grand chiffre
- Paysage concurrentiel avec les acteurs nommés, leur positionnement et leurs points faibles
- Personas d'acheteur par verticale, bâtis à partir du système d'achat plutôt que de données démographiques
- Analyse de la structure de l'industrie : quelles forces gouvernent réellement les décisions d'achat

Cadres appliqués: Les cinq forces de Porter · Entrée en marché en trois phases · Protocole d'entretien avec les parties prenantes